

## Un.e Business Developer / Commercial.e

**Lieu:** Renens, Suisse  
**Début:** dès que possible

Enerdrape est une spin-off de l'École Polytechnique Fédérale de Lausanne (EPFL), créée en 2021 après plus de quinze ans de recherche sur une technologie innovante de géothermie sans forage. Enerdrape se distingue par le développement de panneaux géothermiques innovants. Cette innovation permet de transformer tout type d'infrastructures souterraines, allant des parkings aux tunnels, en sources d'énergie renouvelable destinées au chauffage et à la climatisation des bâtiments.

Figurant dans le TOP 100 des startups suisses et lauréate de nombreux prix prestigieux dans le secteur de l'innovation et de l'entrepreneuriat, enerdrape a réussi à s'imposer dans le paysage suisse en seulement deux ans avec de premiers clients majeurs.

Chez Enerdrape, nous envisageons un avenir où les infrastructures souterraines ne se contentent pas seulement de faciliter les déplacements au sein des écosystèmes urbains, mais deviennent également des fournisseurs d'énergie propre pour tous types de bâtiments et d'infrastructures.

**Nous sommes à la recherche d'un.e Business Developer / Commercial.e** afin de compléter notre équipe et accompagner notre croissance.

Dans ce rôle, ton objectif principal sera d'acquérir de nouveaux clients dans le secteur de l'énergie et de l'immobilier, afin d'augmenter notre part de marché et d'accompagner notre développement.

Tu prospecteras auprès d'une clientèle variée, comprenant des investisseurs, des promoteurs immobiliers, des développeurs de quartiers, des municipalités, des architectes et des planificateurs énergétiques. Tu accompagneras ces clients pour les aider à mettre en œuvre avec succès nos solutions.

Tu travailleras en collaboration avec une équipe dynamique d'ingénieurs et de spécialistes techniques qui te soutiendront tout au long du processus.

### **Tes principales tâches et responsabilités seront les suivantes :**

- Identifier de nouvelles opportunités commerciales et prospecter activement le marché en Suisse.
- Soutenir le développement commercial à l'international
- Établir et entretenir des relations solides avec les clients existants et les nouveaux.
- Être responsable de l'ensemble du cycle de vente : rencontrer les clients, proposer des solutions adaptées, élaborer des offres, négocier les contrats et les termes des accords.
- Participer à des événements tels que des conférences, des salons professionnels ou des réunions sectorielles en Suisse et en Europe.
- Contribuer à l'optimisation de l'offre de solutions et à l'amélioration des produits existants.

Veillez nous envoyer votre candidature avec pour objet "Business developer ", accompagnée de votre CV et de votre lettre de motivation, à l'adresse [info@enerdrape.com](mailto:info@enerdrape.com).

## Ce que nous nous engageons à t'offrir :

- Une mission qui a du sens, au sein d'une entreprise fondée autour de l'innovation.
- Une opportunité unique dans une entreprise en pleine croissance.
- Jouer un rôle clé pour la croissance d'enerdrape.
- Equilibre de la vie professionnelle et vie personnelle.
- Travailler au sein d'une équipe dynamique dans un environnement de travail convivial.
- Un environnement formateur et innovant, où chaque jour est différent.

## Ton profil

- Expérience avérée dans la vente et développement commercial.
- Formation initiale ou continue dans le secteur de la construction, de l'immobilier, ou de l'énergie ou expérience dans le domaine.
- Capacité à étendre son réseau et à identifier de nouvelles opportunités commerciales.
- Excellent communicateur/communicatrice.
- Tu es une personne méthodique, curieuse, tenace, avec un esprit d'initiative et autonome.
- Un goût du défi, un esprit d'équipe et « hands on » attitude
- Excellente maîtrise du français à l'oral et à l'écrit. La maîtrise de l'anglais et de l'allemand est un atout.

Nous sommes une entreprise responsable et attachons une grande importance à la promotion de l'égalité des chances et au traitement équitable des candidats tout au long de notre processus de recrutement. Nous nous engageons à garantir un salaire égal pour un travail égal et nous reconnaissons les responsabilités familiales de nos employés.

Si tu es passionné(e) par l'innovation et que tu veux contribuer à un projet porteur de sens au sein d'une équipe jeune et dynamique, nous serions ravis de recevoir ta candidature au travers d'un dossier complet.

**Rejoins-nous chez enerdrape et ensemble, construisons  
l'avenir de l'énergie durable !**

Veillez nous envoyer votre candidature avec pour objet "Business developer ", accompagnée de votre CV et de votre lettre de motivation à l'adresse [info@enerdrape.com](mailto:info@enerdrape.com).